



ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR

I – IDENTIFICAÇÃO E INFORMAÇÕES GERAIS

1. **Fundação Hospitalar Getúlio Vargas**
2. **Nutrição do HMGV**
3. **Equipe de Planejamento da Solução:** Viviane Azambuja Martins e Mariane Bach Damásio

II – DIAGNÓSTICO DA SITUAÇÃO ATUAL

1. DESCRIÇÃO DA NECESSIDADE:

1.1 Contextualização:

O Hospital Municipal Getúlio Vargas (HMGV), referência em atendimento hospitalar, enfrenta a iminência do término da vigência do pregão atual para o fornecimento de produtos de panificação (pães, bolos, cucas e afins), marcado para o dia 16/06/2024. Considerando a relevância desses insumos para o atendimento aos pacientes, torna-se imperativo a realização de um novo pregão para atender a demanda do setor por um novo período de um ano.

1.2 Importância dos produtos de panificação para atendimento aos pacientes:

Os produtos de panificação (pães, bolos, cucas e afins) são ofertados nos lanches para garantir as necessidades calóricas e nutricionais diárias dos pacientes atendidos no hospital e na UPA. São distribuídos em três refeições (café da manhã, café da tarde e ceia), conforme cardápio previamente elaborado e conforme dieta do paciente. Além disso, o setor atende a demanda de café para reuniões/eventos e lanches para o banco de sangue.

1.3 Continuidade do Atendimento:

A continuidade do fornecimento desses insumos é vital para assegurar a qualidade e a eficácia do atendimento aos pacientes.

1.4 Adequação às Normativas Vigentes:

A necessidade de realizar um novo pregão não apenas atende à demanda operacional do HMGV mas também está alinhada com as normativas vigentes, garantindo transparência, eficiência e legalidade nos processos de aquisição de insumos hospitalares.

1.5 Justificativa para a Nova Contratação:

O novo processo licitatório visa garantir a continuidade do fornecimento regular de produtos de panificação, promovendo a qualidade e variedade nos lanches dos pacientes do HMGV, em conformidade com os princípios éticos e técnicos da área da saúde.



1.6 Estimativa de quantidades

A estimativa da quantidade de produtos de panificação se dá pela média utilizada nos últimos anos. Segue abaixo tabela com os itens a serem adquiridos e suas respectivas quantidades mensais:

Item	Código	Descrição do Materiais	Consumo estimado mensal	Unidade
1	2316	BOLO SIMPLES TIPO INGLÊS 50 GR EMBALADO INDIVIDUALMENTE	600	UN
2	1074	CUCA FATIADA EM EMBALAGEM DE 500G	180	UN
3	1072	PÃO DE LEITE FATIADO TIPO SANDUÍCHE – EMBALAGEM DE 500G	200	UN
4	5335	PÃO DE LEITE FATIADO TIPO SANDUÍCHE SEM CASCA – EMBALAGEM DE 500G	25	UN
5	1073	PÃO DE MILHO FATIADO TIPO SANDUÍCHE – EMBALAGEM DE 500G	300	UN
6	1069	PÃO FRANCÊS - 50G	1400	UN
7	1070	PÃO MASSINHA - 50G	4000	UN
8	5336	PÃO MASSINHA - 30G	60	UN
9	6119	PÃO MASSINHA 50G COM COBERTURA DE CREME OU COCO	1000	UN
10	10065	PÃO DE QUEIJO 25 A 30G – EMBALAGEM DE 01 KG	20	UN
11	10066	BOLO DE CHOCOLATE 50G – EMBALAGEM INDIVIDUAL	400	UN
12	10067	BOLO DE LARANJA 50G - EMBALAGEM INDIVIDUAL	400	UN
13	10068	CROISSANT DE FRANGO CONGELADO	20	UN
14	7327	CROISSANT DE PRESUNTO E QUEIJO	20	KG
15	7326	CROISSANT DE CHOCOLATE	20	KG
16	3340	PÃO DE CENTEIO OU INTEGRAL SEM SAL FATIADO	150	UN
17	10069	PÃO FATIADO SEM ADIÇÃO DE SAL, SEM AÇÚCAR – EMBALAGEM DE 500G	200	UN
18	10070	PÃO FATIADO INTEGRAL, RICO EM FIBRAS, COM FARINHA DE TRIGO INTEGRAL COM	400	UN
19	10071	PÃO FATIADO, SEM GLÚTEN, SEM LACTOSE - EMBALAGEM DE 400G	100	UN

III – PROSPECÇÃO DE SOLUÇÕES

1. Estimativa do valor da contratação

Em anexo segue o arquivo “Valores de custo unitário conforme contratação atual - pães” com os valores estimados dos itens solicitados, conforme contratação atual, devido à impossibilidade do setor requisitante realizar esta pesquisa mais detalhada por inviabilidade de pessoal.

IV – DETALHAMENTO DA SOLUÇÃO ESCOLHIDA

1. Justificativas para o parcelamento ou não da contratação.

Nos termos do art. 47, inciso II, da Lei Federal nº 14.133/2021, as licitações atenderão ao princípio do parcelamento, quando tecnicamente viável e economicamente vantajoso. Na aplicação deste princípio, o § 1º do mesmo art. 47 estabelece que devam ser considerados a responsabilidade técnica, o custo para a Administração de vários contratos frente as vantagens da redução de custos, com divisão do objeto em itens, e o dever de buscar a ampliação da competição e de evitar a concentração de mercado. Cada item vai ter um lote para licitação, podendo ter mais de uma empresa para fornecer os devidos itens.



V - POSICIONAMENTO CONCLUSIVO

A realização de um novo pregão para o fornecimento de produtos de panificação é indispensável para assegurar a oferta de uma assistência nutricional eficaz e humanizada aos pacientes atendidos nesta instituição, através de lanches adequados do ponto de vista nutricional, através de contrato de 1 ano. Este estudo técnico preliminar fundamenta a necessidade premente de uma ação imediata, visando o bem-estar e a recuperação plena dos pacientes assistidos pelo HMGV.

ASSINATURAS:

- Nome e assinatura da Equipe de Planejamento da Contratação e da Autoridade Competente assinando e indicando viabilidade para a futura contratação/aquisição.

Viviane Martins Azambuja
Chefia da Unidade de Nutrição e Dietética

Mariane Bach Damásio
Nutricionista